Business Coaching Formular für die zu erreichenden Ziele

Der Coachingprozess besteht meist aus einem Beziehungsdreieck, in das der Coach, der Coachee (Mitarbeiter oder Führungskraft) und der Personalverantwortliche eingebunden sind. Wahrung des Datengeheimnisses gilt für alle im Prozess Involvierten und in besonderem Maße für die vertraulichen, persönlichen Gespräche zwischen Coach und Coachee.

Um Missverständnisse zu vermeiden, sollte von Anfang an mit derselben Agenda und identischen Zielen hingearbeitet werden. Chef oder Auftraggeber sollte ein paar Tage vor dem geplanten Coaching mit dem Teilnehmer das Business Coaching Formular für die zu erreichenden Ziele ausfüllen.

Wie kann oder soll Ihnen Coaching Vorteile verschaffen?
Fassen Sie bitte zusammen, um was es Ihnen geht und an was Sie arbeiten wollen.

Ziel(e)
Was möchten Sie erreichen? Bitte seinen Sie konkret (SMART):

Ich möchte durch Coaching lernen & gewinnen:	Wie ich denke, kann Coaching helfen, dass	Fähigkeiten, die ich lernen und üben will, sind:
Ziel 1:	1.	
Ziel 2:	2.	
Was sollte sich schnell verändern?		
Wie bemerken Sie, dass Sie Ihr Ziel erreicht haben? Was wird dann anders sein?		

Ziel 1: Ziel 2:
Wann möchten Sie Ihr erstes Ziel erreicht haben?
Ort/Datum/Unterschriften _____ Coachee/Teilnehmer Personalverantwortlicher